



SINAPSI LAVORINT organizza a Reggio Emilia

vienivendivinci

Mini master commerciale GRATUITO dedicato ai neolaureati e alle persone in cerca di occupazione di qualsiasi età.

I contenuti

Comunicazione

- Colloquio di Selezione: tecniche per il colloquio positivo
- Le tipologie di Clienti: normotipi e PNL applicata alla vendita

Telefono

- Comunicazione telefonica: indagine di mercato
- Telefonata per Appuntamento
- Superamento obiezioni telefoniche

Vendite

- Tecniche di Vendita: preparazione-approccio-analisi dei bisogni
- Tecniche di Vendita: presentazione prodotto-obiezioni-chiusura
- Negoziazione: processo di conquista del cliente
- Budget e Reporting: pianificare ed organizzare gli obiettivi di vendita
- Database Marketing e cruscotti aziendali

Sviluppo Estero

- Uno sguardo sull'Estero
- Lettera + e-mail commerciale in lingua INGLESE

La metodologia

Le metodologie didattiche prevedono lezioni frontali ed interattive; esercitazioni pratiche; simulazioni e role play.

Iscrizioni entro mercoledì 23 marzo 2011

Date dal **28 marzo** al **08 aprile** 2011

Orari 9-13; 14-18

Sede del corso: Lavorint Risorse S.p.A. – via pansa, 19 – Reggio Emilia

Per iscrizioni rivolgersi a Antonella Dagostino (0521-774646) o inviare e-mail a adagostino@lavorint.it
E' necessario portare:

- Codice Fiscale
- Carta d'identità
- Curriculum

Il Master prevede il rilascio di un attestato di partecipazione legato alla frequentazione delle lezioni