



VENDERE DI PIÙ E MEGLIO: Strumenti e metodo per la PMI

Una case history di successo

in collaborazione con:



**SEMINARIO GRATUITO
RIVOLTO ALLE AZIENDE**

Giovedì 06 maggio 2010 ore 16.00

Aperitivo di chiusura ore 18.00

Hotel Leon d'Oro

Via Circonvallazione Nord Est, 196 - Sassuolo

Sinapsi Lavorint Srl società specializzata nella creazione e riorganizzazione di Reti di Vendita in Italia e all'estero, ha il piacere di invitarLa al Seminario gratuito rivolto alle imprese.

OBIETTIVI E PROGRAMMA DEL SEMINARIO

Fornire alle imprese nuovi strumenti operativi per supportare ed incrementare l'attività commerciale.

- Individuare l'obiettivo economico: strumenti per costruire il piano di vendita
- Budget economico ed operativo: costruire i risultati in base al piano commerciale
- La verifica dell'attività: errori comuni e soluzioni per un costante allineamento ai risultati
- Reporting come metodo di crescita legato agli obiettivi

RELATORI

Dr. Alessandro Marchi – Amministratore Delegato COE Informatica Srl
Dr. Davide Battistini – Amministratore Delegato Sinapsi Lavorint Srl

MODULO DI ISCRIZIONE:

**SE INTERESSATI
COMPILARE
IL COUPON E RISPEDIRE
L'INVITO VIA FAX
AL NUMERO
0536.802743**

AZIENDA _____ FUNZIONE/RUOLO _____

NOME _____ COGNOME _____

TEL. _____ FAX _____ E-MAIL _____

ISCRIVE N. _____ PARTECIPANTI AL SEMINARIO "Vendere di più e meglio"

Per informazioni:
Coe Informatica
e-mail: marketing@coe.it
Coe Informatica srl
via Valle d'Aosta, 2/h - Sassuolo (MO)
tel. 0536/806959